

事業化に至る
ヒントが
ここにある

本業との高い相乗効果で自社経営をより強固に!

[樹木葬] [ペットセレモニー] [飲食] [シニアサポート] [ウエルビーイング] [不動産] など、
葬儀社の新たな収益軸として注目される事業の効果・成功ノウハウを先行事業者が開示

中小葬儀社必聴!

収益力を高める

[葬儀周辺事業]実践手法研究

事例研究

「綾川葬祭」… 地域ニーズを捉えた事業選択により町内施行シェア72%を達成

「ファイブ」… 葬儀周辺の福祉的アプローチに価値を見出し、新規参入15年で累計施行1万件超

- ◆ [葬儀周辺事業] 参入による収益性の実際、本業への波及効果
- ◆ サービス提供時における実務・留意点
- ◆ 自社に最適な周辺事業をスタート・成功させるポイント

ご案内

会葬規模の縮小とともに葬儀施行単価が低下するなか、単価アップ策や付加サービスの展開に留まらず、葬儀外の収益軸を確保することは、自社の存続、拡大にとってきわめて重要な課題です。

実際、葬祭事業者ならではの情報やノウハウを活かしつつ、参入・収益化が期待できる[葬儀周辺事業]に取り組む企業が増えています。しかし、新規事業を展開するには、その事業特性・ランニングコストを勘案するのみならず、自社が置かれている状況を踏まえ、適切な事業へ参画することが成功への鍵となります。

本セミナーでは、葬儀周辺事業を事業軸に捉え、既存顧客とは異なるマーケット(新規顧客・これから客)を獲得し、本業との高い相乗効果を得ている先行事業者に登壇いただき、そこに至るまでのプロセスならびに実際の効果など、実体験に基づくノウハウを交えながら事業成功への実践手法を開示いただきます。

本業との高い相乗効果を図る葬儀周辺事業を、具体的に検討される葬祭事業者の方々のご参加をお勧めいたします。

開催概要

開催日時 2025年3月11日(火・友引前) 13:00~17:00

会場 都市センターホテル
東京都千代田区平河町 2-4-1 TEL 03-3265-8211
※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 55,000円 (1名様/消費税及び地方消費税を含む)
●同一申込書にて2名様以上参加の場合、
48,400円 (1名様につき/消費税及び地方消費税を含む)
※テキスト代を含む。

主催 総合ユニコム株式会社 FUNERAL BUSINESS
〒104-0031 東京都中央区京橋2-10-2 ぬり彦ビル南館6F
TEL 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止のご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

お問合せ先/総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

ネットでお申込み <https://www.sogo-unicom.co.jp>
FAXでお申込み 0120-05-2560 (不通時はFAX.03-3564-2560)

参加申込書

収益力を高める [葬儀周辺事業] 実践手法研究

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日) H)
	●当日現金支払い希望… <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名()
TEL ()	FAX ()
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

- お申込み方法
 - 【インターネットでのお申込み】 弊社HPの該当セミナーのページよりお申込みください。詳細は弊社HPをご覧ください。
 - 【FAXでのお申込み】 左記[参加申込書]にご記入後、上記FAX番号にてお申込みください。参加者宛に[参加証/請求書/銀行振込用紙]を郵送いたします。
 - 【開催直前や当日の申込受付】 開催直前や当日でも空きがあれば受け付けます。その場合は、メールまたはFAXにて[受講案内]と[支払方法]をご連絡いたしますので、必ずメールアドレスかFAX番号の明記をお願いいたします。
 - ※当日は「参加証」をご持参いただき、受付にお名刺1枚と共にお渡しください。
- 参加費のお支払について
 - 【インターネットでのお申込み】 弊社HP経由でのお申込みに関し、クレジットカード決済が銀行振込かの選択が可能です。なお、クレジット決済はお申込み時のみ承りますのでご注意ください。銀行振込の場合は、下記FAXでのお申込みの項目をご確認ください。
 - ※当日現金でのお支払いも可能です。お申込フォーム備考欄にその旨をご記入願います。
 - 【FAXでのお申込み】
 - 参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
 - お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
 - お振込手数料は貴社にてご負担願います。
 - ※当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に☑印をご記入願います。
- お申込者が参加できない場合について
 - ※代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名刺1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。
- キャンセルについて
 - 開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(お振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560宛に必ずご連絡ください。返金手数料として3,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。
- その他ご連絡事項
 - ※お座席は受付順を基本に当方に指定させていただきます。
 - 講演中の録音・録画、携帯電話等での通話はお断りいたします。
 - 講演中のPCの使用は可能ですが、使用の際には周囲へのご配慮をお願いします。
 - ※ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
 - ※主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。
 - ※開催中止の場合には受講料を返金いたしますが、それ以外の理由では返金できません。また、開催中止の際の交通費の払い戻し・キャンセル料の負担はいたしかねます。

収益力を高める [葬儀周辺事業] 実践手法研究

セミナープログラム

13:00~14:30

I. 【CASE.1】 (株)綾川葬祭

—— 地域ニーズを捉えた事業選択により町内施行シェア72%を達成

1. 綾川葬祭(香川県綾川町)の概要

- ・ 営業エリアとマーケット状況
- ・ 綾川葬祭の年間施行件数、事業規模

2. 綾川葬祭が手掛ける [葬儀周辺事業]

(1) 樹木葬事業

参入経緯/参入の検討事項(寺院連携・墓地埋葬法のハードルの乗り越え方)/事業収支計画/開発・運営の実際と手法 ほか

(2) ペットセレモニー事業

参入経緯/事業モデル/運営手法/樹木葬のペット対応による相乗効果 ほか

(3) 飲食事業 —— カフェ「オレンジハウス」・和食料理店「御料理綾瀬」

経営着手の経緯/事業内容/運営戦略/新会員カードの導入効果 ほか

3. [葬儀周辺事業]がもたらした成果と本業への波及効果

4. 今後の展開

講師：伊藤雄介 株式会社綾川葬祭 代表取締役

14:40~16:10

II. 【CASE.2】 (株)ファイン

—— 葬儀周辺の福祉的アプローチに価値を見出し、新規参入15年で累計施行1万件超

1. ファイン(大分県大分市・別府市・豊後大野市)の概要

- ・ 営業エリアとマーケット状況
- ・ ファインの年間施行件数、事業規模

2. ファインが手掛ける [葬儀周辺事業]

(1) シニアサポート事業

市場の現状/シニアサポートの選択肢/参入経緯・検討事項/事業開始に必要な準備・体制づくり/サービス提供の際の留意点と実務ポイント ほか

(2) ウェルビーイング事業

—— ライフエンディングサポート、ソーシャルアクション、ファンドレイジング事業モデル/事業の収益性と社会性/参入経緯/イベントの実施状況と企画の考え方・打ち方/地域社会のウェルビーイングを増進させるメリット ほか

(3) 不動産事業

事業概要/葬儀社が活かせる強み/参入経緯/組織体制づくり/実務のポイント/事業への取組み方 ほか

3. [葬儀周辺事業]がもたらした成果と本業への波及効果

4. 今後の展開

講師：茶屋元崇行 株式会社ファイン 統括本部長

16:20~17:00

III. パネルディスカッション

最適な [葬儀周辺事業] をスタート・成功させるポイントとは

- 葬祭事業者が参入しやすい(すべき)事業領域とは何か?
- 葬儀周辺事業を進めるうえでの苦労、難しかったポイント
- 展開は自社単独、それともパートナーシップ? その線引きとは?
- 地域を巻き込むのはわかるけど、どう進めればよいのか?

※事前アンケートならびに当日参加者からの質問も交えながら進めてまいります

ファシリテーター：『月刊フューネラルビジネス』編集部

パネリスト：伊藤雄介 株式会社綾川葬祭 代表取締役

茶屋元崇行 株式会社ファイン 統括本部長

講師プロフィール

【CASE.1】

伊藤 雄介

(いとう ゆうすけ)

株式会社綾川葬祭
代表取締役



1983年生まれ。日本体育大学卒業後、地元香川県にUターンし香川県警察勤務を経て、2012年より家業である葬祭業に携わる。18年地元和食料理店を、20年には地元喫茶店をM&A。その間、綾川町を拠点とした近隣エリアへの葬祭会館ドミナント戦略を展開している。和食料理店にて葬儀料理(仕出し、法要)のみならず、地域の宴会、結婚式など慶事にも対応。喫茶店においては地域住民の新たな憩いの場としてコミュニティの創出を実現。21年ペット火葬事業開始。22年春、葬儀社が手掛ける県内初的大型樹木葬霊園をオープンし、現在3つの霊園を展開。オープンから2年半で累計販売数が500区画を超え、2日に1区画が売れる実績を誇る。25年には納骨堂をオープン予定。

【CASE.2】

茶屋元 崇行

(ちやもと たかゆき)

株式会社ファイン
統括本部長



1981年大分県生まれ。法政大学法学部卒業後、大分合同新聞社編集局を経て、(株)ファイン入社。2010年、邸宅型家族葬式場「判田台会館・備庵」の立ち上げに参画。現在、大分県内で8会館を運営、年間施行数は1,300件。ジェロントロジー(老年学)をベースにウェルビーイングを探求し、ライフ・エンディング領域に捉われず、より良く生きる、社会をより良くする活動を展開。「おひとりさま」が抱える生活課題の解決と自己実現の支援に注力している。社会福祉士/宅地建物取引士/浄土真宗本願寺派教師/身元保証相談士協会・身元保証相談士/NPO法人グリーンバード大分チームリーダー/日本ファンドレイジング協会・社会福祉ファンドレジャー。