

地域包括ケア構築の核となる「訪問看護」の事業性と黒字化への具体的手法を学ぶ。  
「定期巡回・随時対応型訪問介護看護」と組み合わせた事例から収益アップを目指す!

平成30年度介護保険制度改正&報酬改定対応

# [訪問看護]の収益向上戦略

看護師出身の経営者が現場目線で語る

訪問看護&定期巡回の成功事例から学ぶ今後の勝ち残り戦略

- 独自に「退院支援センター」を開設し、病院からの信頼を勝ち取ることで、営業活動をスムーズに
- 慢性的に不足する看護師の確保・定着への取組み…病院より高水準の給与が人材を招き寄せる

和田 博隆氏 有限会社ナースケア 代表取締役

## ご案内

2025年に向けて地域包括ケアシステムの構築が急がれています。なかでも地域包括ケアの核となる[訪問看護]を中心とした「定期巡回・随時対応型訪問介護看護」「(看護)小規模多機能型居宅介護」などの在宅看護・介護サービスへの期待が高まっています。

しかし、訪問看護には365日24時間のサービス提供、看護師の確保、多職種連携など、新規参入はもとより既存事業者の収益安定化に向けての課題が数多く存在しています。また収益を拡大するためには看護師への教育を徹底し、居宅介護支援事業所や病院等への営業活動、つまりは適切な退院支援から在宅療養体制の確立が重要であり、介護保険だけでなく医療保険に関する理解と営業アプローチも必須です。

本セミナーは、高知県にて「訪問看護」「定期巡回・随時対応型訪問介護看護」「デイサービス」などを複合的に提供し、17年12月には東京都杉並区にて訪問看護ステーションをオープンした(有)ナースケア 代表取締役社長 和田博隆氏をお招きし、訪問看護・在宅介護サービスの事業性から、実践的な経営・運営ノウハウ、人材確保、地域における展開手法までを、ご自身の看護師経験から現場目線で詳細いただきます。

事業安定化、多機能化を目指される既存事業者や新規参入事業者の方々のご参加をお勧めいたします。

日時 2018年2月13日(火)13:00~17:00

会場 東京ガーデンパレス  
東京都文京区湯島1-7-5  
TEL 03-3813-6211(代)  
※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 43,200円(1名様につき)  
(消費税及び地方消費税3,200円を含む)  
●同一申込書にて2名様以上参加の場合  
38,880円(1名様につき)  
(消費税及び地方消費税2,880円を含む)  
※テキスト・コーヒー代を含む

主催 総合ユニコム株式会社  
月刊シニアビジネスマーケット  
〒104-0031  
東京都中央区京橋2-10-2 めぬり彦ビル南館6階  
TEL. 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!  
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560

※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。

お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

## 参加申込書

### [訪問看護]の収益向上戦略

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒 )	●振込予定日( 月 日 )
	●当日現金支払い希望… <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名( )
TEL. ( )	FAX. ( )
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

0-0320180203-050

#### ●お申込み方法

- ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名前1枚」と共にお渡し願います。
- ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

#### ●参加費のお支払について

- ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。

#### ●お申込者が参加できない場合について

- ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名前1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

#### ●キャンセルについて

- ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
- ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

#### ●その他ご連絡事項

- ・お座席は受付順を基本に当方に指定させていただきます。
- ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ・ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

## 「訪問看護」の収益向上戦略

セミナープログラム ※途中、コーヒー休憩を挟んで進めてまいります。

講師プロフィール

13:00~17:00

### I. 「訪問看護」「定期巡回・随時対応型訪問介護看護」の事業環境

1. 「訪問看護」「定期巡回・随時対応型訪問介護看護」の事業概要  
(指定要件、人員配置、運営基準等)
2. 事業環境(事業所数・利用者数の推移、収支差率、等)

### II. 平成30年度介護保険制度改正&報酬改定の内容と影響

1. 訪問看護のターミナルケア加算を拡充、緊急時訪問を評価
2. 資格を持たない看護補助者の同行で加算
3. 要支援者への訪問看護の基本サービス費は減額
4. 集合住宅減算の拡大
5. 診療所から看多機への参入要件を緩和(事業開始時支援加算は廃止)
6. 平成30年度診療報酬改定による影響 他

### III. 「訪問看護」×「定期巡回」を中心とした訪問看護・在宅介護サービスの成功事例研究 ——看護師出身の経営者が現場目線で語る訪問看護事業の成長戦略

1. (有)ナースケアの事業概要
  - 訪問看護／定期巡回／デイサービス／居宅介護支援／他
2. 看護・介護・医療の連携手法と多種サービスを複合した事業所のメリット
  - 単一サービスでは生き残れない。  
「訪問看護」×○○の組合せで安定経営を目指す
  - 各サービスを組み合わせた収支モデル
  - 「定期巡回」×「小多機(看多機)」は  
地域包括ケアシステムを構築するうえでの理想型
3. 収益を高めるための利用者獲得手法
  - 看護師による病院営業は必須
  - 医療保険上の訪問看護を提供し、収益拡大
  - 独自に「退院支援センター」を開設し、病院からの信頼を勝ち取る
4. 看護師の確保と教育手法
  - 病院勤務の看護師よりも高水準の給与を実現
  - 医療法人でないことを強みに、看護師にやりがいを実感させる
  - 新人看護師の積極採用
5. 開設に適したマーケティングと地域における事業所のあり方
6. 運営上の課題
7. 今後の展開
  - 東京都杉並区への開設で東京初進出を果たす
  - 来年度には同じく杉並区内に看多機の開設を予定 他

### IV. 質疑応答



和田 博隆 (わだ・ひろたか)

有限会社ナースケア  
代表取締役

1962年高知県生まれ。88年高知市立高等看護学院修了後、高知市内の病院に勤務。その後8年間、早明浦病院(高知県土佐郡土佐町)在宅部に所属して、デイケア管理者および訪問看護管理者を歴任。2000年5月有限会社ナースケアを設立。在宅医療・介護事業に取り組む。同年に居宅介護支援事業所、訪問介護、02年に福祉用具貸与、03年にデイサービス、訪問看護、14年に定期巡回・随時対応型訪問介護看護、15年に高知市東部地域に訪問看護II、居宅介護支援事業所II、定期巡回・随時対応型訪問介護看護IIを開設。自身は看護師、介護支援専門員、福祉用具専門相談員、デイサービス管理者などを務めるとともに、各地で講演や訪問看護を中心としたコンサルティング業務も行なっている。

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。

弊社ホームページでは、セミナー・展示会・刊行物などのご案内と商品検索がご利用いただけます。また、メールマガジン[総合ユニコム通信]を毎週配信しております。ぜひとも、メールアドレスをご登録ください。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>