

2018年遊技機規則改正 パチンコビジネス再スタート

迫られる構造転換と新しいビジネスモデル構築のための 規則改正後のパチンコ営業戦略研究

変化をチャンスと捉え、[様子見]ではなく[行動]を起こす!

[経営者・店長・スタッフの意識改革] [パチンコホールの業態を変える]

[付加価値 計数マネジメント] [射幸性ビジネスの基本] [機種構成 配置・入替戦略]

[レートと交換率の再整備] [商圏内ブランド力を高める「販促」と「宣伝」] [組織づくりと人材育成]

ご案内

パチンコ業界は重大な局面を迎えました。今までのやり方から脱しなければ淘汰されてしまいます。しかし、今をスタート地点と考えれば、未来はけっして暗くはありません。上がりすぎた射幸性が下がっても、従来からあるパチンコの魅力を追い続ければ、お客様は来店し、商売を成り立たせてくれます。遊技機の高騰に代表される高コスト体質から生じた高玉利営業や、一時の集客のためのイベントもどきの乱発など、客観的に見れば外部要因でなくホール側自身が反省すべき点が多くあります。新しい時代に向けて舵を取るには、それこそ「商売替え」をするくらいの意識改革が必要です。たとえば人材育成に関しても、今求められる人材は「異業種でも務まる経営幹部」です。パチンコ店の店長しか務まらないような人は、今までのやり方から脱することが出来ず、外部要因ばかりを追い求め、すぐに淘汰されてしまいます。もちろん、原点回帰(昔に戻ること)でもありません。新しい時代を迎え、まさに今新しい商売が始まります。

本セミナーでは、未曾有の変化のなか2018年2月1日を「パチンコビジネス再スタート」と位置づけ、遊技機規則改正後のパチンコ営業戦略手法を解説いたします。

日時 2018年1月17日(水) 13:00~17:00
会場 東京ガーデンパレス

東京都文京区湯島1-7-5

TEL 03-3813-6211

※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 43,200円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税3,200円を含む)

●同一申込書にて2名様以上参加の場合
38,880円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税2,880円を含む)

※テキスト・コーヒー代を含む

主催 総合ユニコム株式会社

パチンコ産業年鑑

月刊レジャー産業資料

〒104-0031

東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階

TEL 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560
※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。

お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

参加申込書

規則改正後のパチンコ営業戦略研究

| | |
|--------------|--|
| ●会社名(フリガナ) | ●貴社業種 |
| ●所在地(〒) | ●振込予定日(月 日) |
| TEL () () | ●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/> |
| FAX () () | ●ご担当者名() |
| ●出席者名①(フリガナ) | ●所属部署・役職名 |
| ●E-MAIL | |
| ●出席者名②(フリガナ) | ●所属部署・役職名 |
| ●E-MAIL | |

●お申込み方法

- ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証 / 請求書 / 銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名刺1枚」と共にお渡し願います。
- ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について

- ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について

- ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名刺1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて

- ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名 / 氏名 / 電話番号 / 返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
- ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項

- ・お座席は受付順を基本に当方にて指定させていただきます。
- ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ・ご記入いただいた個人情報、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

2018年遊技機規則改正 パチンコビジネス再スタート

迫られる構造転換と新しいビジネスモデル構築のための規則改正後のパチンコ営業戦略研究

セミナープログラム

13:00~17:00(※講演途中でコーヒー休憩および随時休憩を挟みます)

迫られる構造転換と新しいビジネスモデル構築の視点

- その1 射幸性が下がっても昔に戻るのではない、新しい時代が始まるということ
- その2 今までにない、本当の意識改革をしないと生き残れない
- その3 異業種のノウハウを取り入れながらも、パチンコにしかない魅力を追求する

I. パチンコ・パチスロ業界が抱える真の課題

- 「一物一価」と「交換率」
- パチンコがつまらなくなってしまった理由
- ユーザー不在の「玉粗利」設定
- 「射幸性ビジネス」の基本を忘れてしまったパチンコ・パチスロ業界

II. 問われる「意識改革」 本当の「意識改革」なしに生き残れない

- 「射幸性」に頼った営業に代わるもの
- 「付加価値」の付け方が変わる
- 業績向上の手段で、「お客様単価」を上げてはいけない
- お客様の「店選びの基準」が変わる
- 「企業間競争」から「業種間競争」へ(お客様の奪い合いが始まる)

III. 業態が変わる。これからの計数マネジメント

- 「付加価値」を伴った「玉粗利」を追求する
- 「計数管理」の精度が競合との差をつける
- 面倒な事を当たり前の事として、やり続ける「仕組み」が必要

IV. 遊技機規則改正に向けた機種構成と配置・入替

- 入替は「集客」の手段でなく「機種鮮度向上」が目的に
- 「レート」と「交換率」を再整備する
- 「機種戦略」「出玉戦略」のあり方が大きく変化する

V. 遊技機規則改正に向けた「販促」と「宣伝」

- 商圏内「ブランド力」を高める
- 嘘っぽい施策はお客様に見抜かれている
- 一時の「高稼働」に満足しない、「集客ターゲット」を見直す

VI. これから起こる変化に求められる 「組織づくり」と「人材育成」

- 偏った営業にさせない教育が必要
- 求められるユニバーサルマネジメント
- 同業からの中途採用者は一から再教育

VII. 構造転換期の繁盛店のカタチ

- お店都合ではない、お客様が求める営業形態を追求
- 「尖った営業」から「バランス重視型」へシフト
- 「ハイセンス」「ハイデザイン」の店づくりと販促とは

講師プロフィール



中川 系太郎 (なかがわ・けいたろう)
株式会社トリスト 代表取締役

1962年神奈川県生まれ。ホテル・レストラン業、大手パチンコ店経営会社、パチンココンサルティング会社に、それぞれ10年ずつ勤務。2012年4月に独立起業。現在、大手を含む多くのパチンコチェーン店企業で経営、仕組みづくりのコンサルティングを手がける。

資料集のご案内

パチンコ産業年鑑 2017



付録:CD-ROM

- パチンコホール主要経営企業リスト
- 主要遊技機メーカー・設備機器関連企業リスト

A4判/縦型/340頁/本体価格45,000円+税

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>