

パチンコホール〈新〉経営・営業戦略研究 遊技機規則改正 (2018年2月1日施行) 後の [未来予測]と[危機管理]セミナー

「遊技機規則改正」ルールが変わる。新しいルールにどのように対応すべきか

パチンコ遊技時間を4時間想定。出玉5万円(一玉4円)を下回る上限設定。パチンコ出玉従来基準の3分の2に抑制。新ルールに基づいた遊技機への入替えを2021年までに実行する⇒これら新ルールへの対策を示す

- ◎対策1 今できる対策とリスクコントロール(遊技機規則改正のインパクト検証)
- ◎対策2 攻める店、閉める店。資本の選択と集中に必要な「企業戦略」の考え方
- ◎対策3 モノ余り時代に選ばれる『顧客満足』は、機械×出玉戦略ではつukれない。新しい『顧客満足』とは何か

ご案内

パチンコは2018年2月1日に施行される「遊技機規則改正」で大幅に射幸性が抑制されます。また、パチスロは10月以降5.9号機へ移行され、過去にはないパチンコとパチスロの射幸性規制が業界を襲っています。さらに、参加人口の減少と参加回数の減少が売上げと稼働を激減させ、ホール経営と営業戦略の再構築が求められています。

出玉性能が現行の3分の2程度(1,500個)になり、パチンコホール経営の前提条件が大きく変わるため、経営者そしてホール管理者が、いかに“未来を予測”するかが求められています。「パチンコMAX機撤去」によって変わる①市場規模②顧客動向③商圈構造など、変化に翻弄されないために現状分析と「未来予測」と「危機管理」が求められます。2018年2月1日の「遊技機規則改正」施行後パチンコホール経営で起こること、そして、中・長期にかけてパチンコホール経営でやらなければならないことを見極めることが重要です。

本セミナーでは、2018年～2019年の「生き残り・勝ち残りの戦略・戦術」について、大手・中小ホールの未来ビジョンと新しい店舗づくりのあり方を研究してまいります。

日時 2017年10月5日(木) 13:00～17:00
会場 東京ガーデンパレス

東京都文京区湯島1-7-5

TEL 03-3813-6211

※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 43,200円(1名様につき)
(消費税及び地方消費税3,200円を含む)

●同一申込書にて2名様以上参加の場合
38,880円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税2,880円を含む)

※テキスト・コーヒー代を含む

主催 総合ユニコム株式会社

パチンコ産業年鑑

月刊レジャー産業資料

〒104-0031

東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階

TEL 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560
※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。

お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

参加申込書

遊技機規則改正後の「未来予測」と「危機管理」セミナー

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日)
	●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名()
TEL ()	FAX ()
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

●お申込み方法

- ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名前1枚」と共にお渡し願います。
- ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について

- ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について

- ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名前1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて

- ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
- ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項

- ・お座席は受付順を基本に当方に指定させていただきます。
- ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ・ご記入いただいた個人情報、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

遊技機規則改正後の「未来予測」と「危機管理」セミナー

セミナープログラム ※講演途中でコーヒー休憩および随時休憩を挟みます

講師プロフィール

13:00~14:15

I. 遊技機規則改正(2018年2月1日施行)に伴う 【未来予測】と【危機管理】

今できる対策とリスクコントロール

- 2017年トレンドまとめ
マックス機撤去以降の業績構造変化
- 遊技機規則改正による「みなし機」「検定失効機」「認定切れ機」の撤去スケジュール。新規則機の販売スケジュールと購入計画
- 遊技機規則改正のインパクト検証①
「出玉性能」「粗利性能」「集客性能」への影響度
- 遊技機規則改正のインパクト検証②
「メーカー」「中古販社」「ホール」の経営への影響度
- 「前倒し認定」の中身とスロット30%規制と高射幸性機撤去の関連性



齊藤 晃一 (さいとう こういち)
ナンブル・マーケティング株式会社
代表取締役

遊技産業業界歴20年。現場～情報システム～営業企画～マーケティング部門を歴任した技術とノウハウで、パチンコ店のマーケティング支援活動を全国で展開。

小型店から巨艦店舗、小商圈から巨大商圈を問わず、バトルフィールド、競合、自店の武器を活かしながら、勝てる戦略立案にこだわり続ける。

特にGIS(地図情報統計ソフト)を駆使したバトルフィールド分析、商圈の統計データより顧客のニーズを引き出し、店の強みと結びつけるコンセプト作りを得意とする。

14:30~15:45

II. 2019年Xデーをどう迎え撃つか?で 戦略・戦術のすべてが変化する 規則改正によるオフェンス・ディフェンス戦略と仕掛け時

- 業績を大きく左右する「前倒し認定」
これから3年間有効な「差別化」「収益」「シェア」戦略
- 好調ハイミドルの仕掛けは、いつ、何で、どのように仕掛けるか?
- 6号機時代でも業績を上げるスロット戦略
旧基準、新基準、Aタイプの運用目的と仕掛け時期
- 2019年に迎える戦略大転換の中身と準備
- 閉める店、攻める店
資本の選択と集中に必要な「企業戦略」の考え方

16:00~17:00

III. 規則改正の新時代に必要とされるホール。 そのために何をすればいいのか

モノ余りの時代に選ばれる新しい店舗づくり
パチンコの本当の『顧客満足』とは何か

- さらなるコア(機械&出玉)戦略の同質化時代に求められるフリンジ戦略
- モノ戦略からコト戦略へ。パチンコの本当の「顧客満足」を考える
- 2018年、粗利額を積み上げることより大切な【指標】と【伸ばし方】
- 規制の時代に、既成概念にとらわれない発想とサービス構築をする方法

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>

■遊技機規則改正案(出玉率) パチンコ遊技機

遊技時間	現 行	改正案
1時間	上限300%	下限3分の1、上限220%
4時間	規制なし	下限40%、上限150%
10時間	下限50%、上限200%	下限50%、上限3分の4

■回胴式遊技機

遊技回数	現 行	改正案
400G	上限300%	下限3分の1、上限220%
1,600G	規制なし	下限40%、上限150%
6,000G	上限150%	下限50%、上限126%
17,500G	下限55%、上限120%	下限60%、上限115%