

不動産ビジネスに要求される 投資評価法 基礎講座

不動産投資利回りを実務的に説明できるための
[キーワード]と[投資指標]の理解を深める

- ◆いくら利回りを求める式を本で読んでも実務で自信を持って使う事が出来ない
- ◆自分がビジネスをしている市場にもかかわらず、その市場利回りを他人に聞いてしまう

不動産利回りは、不動産プレーヤーの「ビジネスツール」。
コア不動産投資、バリューアード不動産投資、オポチュニスティック不動産投資など
多様な投資戦略に対応できるための基礎知識を学ぶ実践トレーニング

ご あ ん な い

不動産投資環境は、都心ビルなどで活況を呈する一方で、地方都市では不安定さが続くなど、まだら模様の状況ですが、不動産プレーヤーにとっては、どのような局面であっても投資家の要望に応える投資案件の提案をしていかななくてはなりません。その提案の際に投資家の指標となるのが「利回り」で、いまや不動産業のビジネスツールともいえる必須な指標となっています。しかもコア不動産投資、バリューアード不動産投資、オポチュニスティック不動産投資等、様々な投資戦略のビジネスモデルに対応できる利回りの提案実務を知る必要があります。資産の投資評価を単に資産の利回りだけで判断するのではなく、投資ビジネスモデルごとに判断し、また、投資家が要求する利回りを実現するビジネスモデルであるかの検証も必要です。

本セミナーでは自信を持って利回りを使えるようになるために必要な知識をマスターできるよう、用語・キーワードの整理・理解と、ケーススタディを用いた利回りの提案の基本を学んでまいります。

日 時 2017年4月26日(水) 13:30~17:00
会 場 アイビーホール
東京都渋谷区渋谷4-4-25
TEL 03-3409-8181
※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 41,040円(1名様につき)
(消費税及び地方消費税3,040円を含む)
●同一申込書にて2名様以上参加の場合
38,880円(1名様につき)
(消費税及び地方消費税2,880円を含む)
※テキスト・コーヒー代を含む

主 催 総合ユニコム株式会社
Property management
月刊レジャー産業資料
〒104-0031
東京都中央区京橋2-10-2 ぬ利彦ビル南館
TEL. 03-3563-0025(代表)

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560
※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。
お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

●お申込み方法

- ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名刺1枚」と共にお渡し願います。
- ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について

- ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に☑印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について

- ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名刺1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて

- ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
- ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項

- ・お座席は受付順を基本に当方にて指定させていただきます。
- ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ・ご記入いただいた個人情報、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

参加申込書

不動産ビジネスに要求される投資評価法 基礎講座

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日)
	●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名()
TEL. ()	FAX. ()
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

不動産ビジネスに要求される投資評価法 **基礎講座**

セミナープログラム&タイムスケジュール

13:30~17:00 (休憩は講演進行に合わせ、適時とってまいります)

1. 不動産投資の仕組み

ステークホルダーと利回り

2. 不動産利回りの説明責任と市場ベンチマーク

キャップレート

ベンチマークの新しい潮流

ケース・シラー住宅指数

サブプライム住宅ローンビジネスモデル

3. 投資家が要求する利回り

投資利回り DCF IRR NPV

バルクセール 再生ビジネス

コア不動産投資

バリューアッド不動産投資

オポチュニスティック不動産投資

4. ケーススタディ

——不動産事業者が直面するケースでの対応

① 都心で8%以上で回る収益物件を探しているお客様が
いるのですが、いい物件ありませんか？

——実際には4%台での物件でしかない。
この状況をどう理解するか？

② 収益物件を売りたいがっているお客様がいるのですか～。
——物件を見る目、収益の相場観、指標の掴み方

③ 投資期間3年でIRR20%以上、“アモチなし”の物件を
探しています。

——3年でIRR20%の物件の意味とは

④ 投資家意識調査にみられる収益率を当てはめた
不動産投資物件とは

5. 今後の不動産投資物件の予想

——質疑応答

講師プロフィール

川津 昌作 (かわつ しょうさく)

川津商事株式会社 代表取締役

川津ビル株式会社 代表取締役

博士(経営学)

学会所属: 日本不動産学会 日本金融学会

日本商業学会

1981年滋賀大学経済学部卒業、同年松下電器産業(株)に入社後、設備機器営業本部に着任。85年川津ビル(株)代表取締役役に就任。同年川津商事(株)代表取締役も兼務。自ら不動産資産を運用しながら、不動産コンサルタントとして不動産の売買・仲介にも従事している。また、インターネットWEBサイト「不動産何でも相談室」(<http://www.kawatu.co.jp/nagoya/>)を主宰する。不動産事業経営者として不動産市場の現場に身を置きながら、投資理論やメカニズムを解釈し実践する、不動産業界屈指の理論的経営者。

[著作]

2000『不動産投資マネージメントの戦略』晃洋書房

2002『不動産投資の成長メカニズム』清文社

2004 同書翻訳出版

日本著作権輸出センター取次

2004『不動産投資戦略』清文社

2006『ハイレベル不動産投資』清文社

2008『リスクを移転し始めた不動産投資市場』清文社

2010 同書翻訳出版

2014『いまさら誰にも聞けないプロのための不動産投資利回り』清文社

※[説明キーワード]

アセット/デット/エクイティ/ROA/ROE/ステークホルダー/アセットホルダー/デットホルダー/エクイティホルダー/NOI/ネット利回り/グロス利回り/キャップレート/還元利回り/不動産総合収益率/インカムゲイン/キャピタルゲイン/インデックス/不動産投資インデックス/S&Pケース・シラー住宅価格指数/東証REIT指数/長期国債/スワップ/CDS/期待収益率/リスクフリーレート/リスクプレミアム/総合不動産収益率/アセットマネジメント/プロパティマネジメント/リスクマネジメント/金融工学/システムティックリスク/アンシステムティックリスク/ブランドプロパティマネジメント(TM)/NPV(Net Present Value)正味現在価値/IRR(Internal Rate of Return)内部収益率/Discounted Cash Flow法/ターミナルバリュー/割引率/入口戦略/出口戦略/等

※当日、演習時に「計算機(カード電卓不可)」を使用いたします。

——ご持参くださいますようお願いいたします。