

**新事業開発のコツを
半日で検討・習得
→翌日から即行動できる**

**成長戦略は自社で考えていくしかない!
オリジナルな商品づくりに不可欠となる
“思考の糸口”を掴むための参加型セミナー。**

デイサービス【新事業】開発塾

介護業界のみならずさまざまな業種・業態の経営指導で豊富な実績をもつ、
(株)ケアビジネスパートナーズの前田匡社長による超実践的ワークショップ。
自社(経営者・職員&地域特性)の強みを活かしながら、新たなブレイクスルーを目指せ!

ご案内

デイサービスの経営環境が激変しています。全国4万件超の事業所間競争に加え、利用者ニーズの深化・多様化、軽度者支援の見直しと大幅な報酬減、中重度者対応は高い専門性と成果が求められ、そのうえ、2018年度の介護報酬減で現状維持の経営は確実に困難になります。今後も経営を続けるためには、常に競合他社や異業種企業の優れたサービスと自社の事業価値を比較し、商品力を研ぎ澄ましていく弛まぬ努力が不可欠です。“借りてきたビジネスモデル”ではなく、経営者・幹部職員を筆頭に社員自らの知恵で、“オリジナルのビジネスモデル”を創りあげる必要があります。

本セミナーは、デイサービスを取り巻く事業環境を分析・整理したうえで、自社の知恵で商品開発を行なうための具体的なステップを解説。マーケティング力と企画力を自発的に磨くための第1歩として、講師とセミナー参加者による**約2時間のワーク&ディスカッションを実施**。新事業の開発をサポートする参加型セミナーとして開催してまいります。

日時 2017年3月21日(火)13:00~17:00

会場 東京ガーデンパレス

東京都文京区湯島1-7-5
TEL.03-3813-6211

※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 41,040円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税3,040円を含む)

●同一申込書にて2名様以上参加の場合

38,880円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税2,880円を含む)

※テキスト・コーヒー代を含む

主催 総合ユニコム株式会社
月刊シニアビジネスマーケット

〒104-0031 東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階
TEL. 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部 (FAX.03-3564-2560) 迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560

※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直しください。

お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

参加申込書

デイサービス【新事業】開発塾

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日)
TEL. ()	●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/>
●出席者名①(フリガナ)	●ご担当者名()
●所属部署・役職名	
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

0-0320170319-050

●お申込み方法

- 左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名前1枚」と共にお渡し願います。
- 開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について

- 参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- 当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について

- 代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名前1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて

- 開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX(03-3564-2560)にて必ずご連絡ください。
- 返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項

- お座席は受付順を基本に当方にて指定させていただきます。
- 会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- 主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

デイサービス【新事業】開発塾

セミナープログラム

講師プロフィール

13:00~15:00

第1講座

前提情報整理

新規事業の検討に必要なとなる
新たなブレイスルーアイデアを生み出す前工程

- 変化の時代に不可欠な経営スタンス
- 時代の変化を読む～2018年法改正を見据えて～
- 保険外サービスの動向・課題
- 同業他社の動きをマトリクスに落とし込む
- 他業界に学ぶ“ブレイクスルーアイデア”事例～頭を柔軟に～
- 成功する事業モデルを創るための2つのキーワード
「インサイト(本音)」と「ストレングス(強み)」

15:00~15:10 コーヒーブレイク

15:10~16:10

第2講座

ブレイクスルーアイデアを具体的に発想する

- アイデアを生み出す上での思考のステップ
- 演習(学んだことをもって各自で検討)
- 描いたビジネスアイデアに対するグループディスカッション
(=同業他社のアイデアを参考に)
- 講師からのフィードバック

16:10~16:50

第3講座

ディスカッション・発表

- 参加者各自のアイデア発表&グループディスカッション
- 各グループからの発表

16:50~17:00

まとめ——講師による総括



原田 匡 (はらだ ただし)
株式会社ケアビジネスパートナーズ 代表取締役

京都大学法学部卒業。介護特化を目指す税理士・会計士の全国ネットワーク組織「介護事業経営研究会(C-MAS)」全国顧問、ならびに社会保険労務士や中小企業診断士等の全国ネットワーク組織「CBPアドバイザーグループ」の代表も務める。介護経営者向けセミナー回数は全国で年間150回(2015年実績)を超える。『介護元気化プロジェクト』(エル書房)、『介護事業所の経営の極意と労務管理・労基署対策・助成金活用』(日本法令)等を執筆。

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。

弊社ホームページでは、セミナー・展示会・刊行物などのご案内と商品検索がご利用いただけます。また、メールマガジン[総合ユニコム通信]を毎週配信しております。ぜひとも、メールアドレスをご登録ください。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>